

Dialog X | Mai 2009

Corporate Finance News für Relationshipmanager und Kooperationspartner



20.05.2009 | Relaunch der Transfer Partners Internet Präsenz

Content! Gemeinsam mit der Düsseldorfer Designagentur Cordt & Drees haben wir unsere Webseite www.transfer-partners.de neu gestaltet und mit einem umfangreichen Newsbereich zu Aktuellem aus den Bereichen Corporate Finance und M&A versehen.

[Besuchen Sie uns!](#)

11.05.2009 | Ausbau des Geschäftsbereichs Transaction Services

Seit 2008 haben wir unser Transaction Services Geschäft deutlich ausgebaut. Mit Wirtschaftsprüfer Steuerberater Ingo Hassert und drei weiteren Spezialisten beraten wir erfolgreich den gehobenen Mittelstand in Fragestellungen wie

- Unternehmensbewertung
- Due Diligence
- Steuerliche Optimierung

[Transaction Services](#)

02.06.2009 | Beratung in Sondersituationen

Die Karten werden neu gemischt - M&A in Zeiten der Wirtschaftskrise

Was geht, was geht nicht? Chancen aktiv nutzen!

Unternehmenskaufpreise durchschnittlich um 20% gesunken, zahlreiche Mittelstandstransaktionen mit Finanzinvestoren als Käufer liegen aufgrund schwieriger Akquisitionsfinanzierung auf Eis. Wo gibt es Dynamik?

Zum einen sind es die Branchen, die immer in der Krise Zulauf verspüren, zum Beispiel Billiganbieter im Konsumgüterbereich. Andererseits sind es die Wachstumsbranchen des 21. Jahrhunderts. Transfer Partners berät aktuell in den Bereichen Erneuerbare Energien, IT-Services und Medizintechnik. Hier besteht derzeit im Mittelstand neben durch Sonder-situationen motivierten Deals derzeit die größte Transaktionsdynamik. In den klassischen Domänen des Mittelstands wie dem Maschinen- und Anlagenbau ist die Nachfrageseite eher verhalten. Nur wenige Hidden Champions haben den Mut, die Gunst der Stunde zu nutzen. Noch ist das so, aber die Karten werden neu gemischt. Licht am Ende des Tunnels, die Veränderungen durch die Krise, die dadurch immer noch nicht gelösten Nachfolgefragen, die Investitionserfordernisse bei dünner gewordener Eigenkapitaldecke und der Konsolidierungsbedarf einzelner Branchen werden dem M&A Markt im Mittelstand mit dem Anfang vom Ende der Krise einen Schub versetzen.

Unsere aktuellen Transaktionen sind aufgrund des Umfelds und zum Teil nur kurzfristig möglicher Geschäftsplanungen gekennzeichnet durch einen

- höheren Anteil variabler Kaufpreisbestandteile aufgrund Risiken in der Geschäftsplanung
- gestiegene Haftungsobergrenzen und mehr Garantien in Unternehmenskaufverträgen
- verschärfte Rücktrittsklauseln

Umso mehr gilt beim Unternehmensverkauf in diesen Zeiten: Eine gute Vorbereitung des Vorhabens und die Schaffung von Alternativen durch die parallele Verhandlung mit mehreren Bietern sind erfolgsentscheidend.

Aufbau des Transfer Partners M&A Netzwerks Penfold's

Aktuelle Corporate Finance News, Kaufgesuche und Beteiligungsoptionen

Chancen suchen und nutzen - dies ist eine Motivation zum Aufbau des geschlossenen M&A Netzwerks Penfold's.

Transfer Partners betreut ausschließlich exklusive M&A Mandate bei einseitiger Mandatierung. Diese konsequente und absolut diskrete Geschäftspolitik führt seit Jahren zu einer steigenden Zahl von Anfragen insbesondere strategischer Investoren und vermögender Privatpersonen bzw. Family Offices.

Mit einem Team aus Wirtschaftsprüfern, Rechtsanwälten und erfahrenen Sanierungsberatern

bietet die Transfer Partners Gruppe Beratung in Sondersituationen und Restrukturierung für den gehobenen Mittelstand sowie für Konzernbereiche an.

Schwerpunkte sind unter anderem

- Erstellung und Umsetzung von Sanierungskonzepten sowie Fortführungsgutachten
- Unabhängiges Business Review für Geschäfts-, Finanz- und Liquiditätsplanung
- Cash-Management
- Verhandlung mit Bankenpools

Um in dem derzeit turbulenten Marktumfeld Chancen zu nutzen und kapitalsuchenden bzw. beteiligungs- oder verkaufsinteressierten Unternehmen Optionen aufzuzeigen informieren wir unsere Geschäftspartner „ad hoc“ zu nicht öffentlichen Beteiligungsoptionen und Kaufgesuchen. - registrieren Sie sich!

M&A Netzwerk Penfold's

Unter den ersten einhundert Anmeldungen verlosen wir eine Kiste Shiraz Cabernet des australischen Weinguts Penfolds, Cheers!

Möchten Sie diesen Newsletter bestellen? Dann klicken Sie auf folgenden Link: [Anmelden](#)

Transfer Partners Unternehmensgruppe,
Rheinallee 15, D-40549 Düsseldorf
fon +49 211 50668 90, fax +49 211 50668 915